



Matheus Felipe dos Santos

CONTATO



Rua Maranhão Mococa SP
13738510



(35) 99158 6365



mafelippe21@hotmail.com



21/10/1997



Brasileiro



D



Casado(a)

HABILIDADES E COMPETÊNCIAS

- Liderança na gestão de equipes de trabalho
- Pontualidade para cumprir prazos de produção
- Iniciativa para implementar medidas de otimização
- Capacidade analítica no controle da qualidade do trabalho
- Proatividade para atingir resultados e metas
- Comunicação eficiente na orientação de equipes de trabalho
- Capacidade de trabalhar sob pressão
- Persuasão para conduzir negociações

OBJETIVO

- Em busca de oportunidade como Gerente Comercial de forma a contribuir para o crescimento da empresa.

HISTÓRICO PROFISSIONAL

Órigo Energia - Supervisor de Equipes
Muzambinho, MG | 06/2023 - 06/2024

- Liderava e motivava uma equipe de vendas para alcançar metas mensais e anuais estabelecidas pela empresa.
- Realizava treinamentos regulares para desenvolver as habilidades de vendas, técnicas de negociação e conhecimento de produtos da equipe.
- Monitorava o desempenho individual dos membros da equipe, fornecendo feedback construtivo e orientação para o crescimento profissional.
- Implementava estratégias eficazes de vendas e campanhas promocionais para impulsionar o aumento das vendas e melhorar a participação no mercado.
- Estabelecia relações sólidas com clientes-chave e parceiros comerciais para expandir oportunidades de negócios e fortalecer a fidelidade à marca.
- Analisava relatórios de vendas e dados de mercado para identificar tendências, oportunidades de crescimento e áreas de melhoria.

Grupo Pioli - Executivo de vendas

Juruaia, MG | 02/2022 - 06/2023

- Prospecção de Clientes: Identificava e entrava em contato com potenciais clientes através de ligações, visitas e outros meios.
- Apresentação de Propostas: Elaborava e apresentava propostas comerciais, destacando os benefícios e características dos produtos ou serviços oferecidos.
- Negociação e Fechamento: Negociava termos de vendas e contratos com os clientes, buscando fechar negócios de maneira vantajosa para ambas as partes.
- Suporte ao Cliente: Ajudava os clientes a obterem financiamento, fornecendo suporte e orientação durante o processo.
- Gestão de Projetos: Coordenava e supervisionava todas as etapas do projeto de instalação, desde a terraplanagem até a construção de infraestrutura necessária, como alambrado e casa de máquinas.

Auto Posto Violeta - Gerente de Pista

Muzambinho, MG | 01/2020 - 02/2022

- Monitoramento das operações diárias da unidade, garantindo o cumprimento das funções de cada colaborador dentro dos padrões e

diretrizes da empresa.

- Delegação de responsabilidades aos funcionários de cada setor, mantendo a execução da tarefa dentro do escopo dos cargos para os quais foram contratados, visando atingir os objetivos da empresa.

Vidraçaria Vidro Art - Vidraceiro

Muzambinho, MG | 12/2014 - 12/2019

- Realizei instalação e manutenção de vidros, garantindo precisão e segurança em cada projeto.
 - Experiência em medições detalhadas, corte preciso e montagem de estruturas de vidro para diversas aplicações, incluindo residenciais e comerciais.
 - Desenvolvi habilidades avançadas na interpretação de projetos e especificações técnicas para garantir conformidade com os padrões exigidos.
-

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Anhanguera, Guaxupé | 02/2023 - 12/2026

Bacharelado em Administração:

Administração de empresas

Status - cursando

IF Sul de Minas, Campus Muzambinho | 02/2012 - 12/2014

Técnico em Agropecuária:

Agropecuária

Status - Formado

- Curso de Administração de Propriedades rurais (60 horas)
 - Degustação de cafés especiais (60 horas)
-